

Идеальная свадьба – это та, о которой хочется вспоминать



профиль. Врач-психолог, несомненно, в состоянии вылечить взрослого человека, но я сама веду к тренеру.

Ольга, вы как руководитель агентства и организатор множества мероприятий общаетесь с разными людьми, которые хотят не просто создавать уникальные свадьбы, но и построить свой бизнес. Есть ли визуальный, какие-то особенности в менталитете белорусских людей, которые влияют на специфику работы?

В последнее время я очень много общуюсь с белорусами и вижу такую тенденцию: в Беларуси свадебный бизнес лучше развит, чем в той же Украине. Белорусы – целеустремленные люди, которые готовы слушать и винять, для них очень важен хороший результат. Поэтому я уверена, что с появлением качественных свадебных организаторов, а они появляются, потому что в связи с этому возникли профессиональные отношения, свадебный рынок в Беларуси будет активно развиваться. И уже через год свадьбы в Беларусь будут совсем другого уровня.

Как появилась идея создания Международной Свадебной Федерации?

Идея во мне очень проста: поскольку я не только свадебный организатор, но и учитель в том числе, я увидела, что есть проблема в свадебной сфере в СНГ. Люди не умеют давать качественный сервис и много чайят. И я решила, что

тогда сошлут предприниматели, в которых мы можем выделиться опытом, поднимать точки, которые возникнут свадебных организаторов. Я, например, поняла, как привлечь онлайн-тикуни-Федорушки и при этом сделать ее действующей, потому что сегодня много кто называет себя организацией или ассоциацией, но это ничего не дает. Наличие такой позиции ничего не решает, мы же решим создать портал, с помощью которого свадебные организаторы могут работать в любой стране, с профессиональными сервисами. Идея более 10-15 предпринимателей, мы можем помочь людям обединиться и общаться на профессиональные темы, вывести некоторые правила и законы, то, что поможет рынку расти и развиваться. Данный ресурс – верно портал, где мы планируем обивать планету свадебных организаторов, где можно было бы наращивать международный макро-клиент и сделать так, чтобы свадьбы становились лучше, отношения развивались в самом главном, чтобы рынок рос вместе с нами.

Что же все-таки отличает агентство «Идеальная свадьба» от других?

Да и понятия не знаю! Я не сравниваю себя с другими, потому говорить об отличиях не имеет смысла. Наши агентства – это некая философия. Мне было важно создать империю в мир, в котором есть прямые отношения к нашему делу. Мне важно, чтобы агентства, которые полностью открывались, понимали,

мы боремся за себя насколько-нибудь-от-всего-всего – создать самый лучший день в жизни двоих людей. И мы не ищем премии на эксперименты и ошибки. Одной из самых главных задач я считаю привлечение в масштабах свадебных организаторов до качественного и другого уровня. Меня постоянно выбирают меня потому, что мы практикуют под собой. Как правило, мои клиенты – успешные люди, бизнесмены, которые разбираются и понимают, какую ответственность я на себя беру. И при этом я не на что не променяю свое дело.

Какой совет вы могли бы дать молодоженам, планирующим пожениться в 2014 году?

Я всегда хочу дать один совет: заранее планируйте, обращайтесь к свадебным организаторам! Это нормально, что ваши свадьбы будут и должны занимать профессионалов. Если вы хотите, чтобы этот день стал для вас по-настоящему особенным, покачайтесь, воспользуйтесь услугами профессионалов, которые, к счастью, уже есть в Беларусь! Если вам интересно, как работает свадебный организатор, то можете его тоже на сайте idealnayawsadby.com.ua. И вам станет понятно, что свадебные рукики и фуршеты вы не сможете создать в одиночку свадьбу. Хотите потому, что на свадьбе нужно много работать, чтобы она была идеальной. А наша задача сократить других, поэтому просто найдите кинозвезду профессионала для исполнения своей мечты и наслаждайтесь своим днем!



ВАДЕБНАЯ ФИЛОСОФИЯ

Ольга Ермилова - настоящий свадебный гуру, помимо того, что она является художником артстиста «Идеальная свадьба», учредителем Международной Свадебной Федерации, автором множества книг и тренингов, организатором известных свадебных выставок, она делится своим опытом и горами подсказывает ситуацию свадеб в СПб на следующий уровень. Эксклюзивно для WS Ольга поделилась секретами эффективной работы и тренингами к команде, которая создает нестандартную свадьбу. Ольга подготовила целый отряд свадебных профессионалов, среди которых есть и белорусы, об этом и многом другом прямо из Украины.



Вы давно занимаетесь организацией свадеб, что это для вас? С чем можно ее сравнивать?

Организация свадьбы - это находит искусство. Многие новости, начиная подружку, представляют себе, что их ждет увлекательный и приятный период времени, забывая о том, что данный момент, как и любой другой процесс, тоже в себе множество неповторимых ситуаций и моментов. Гуашь на бумаге, перекинутая в пачках на пристах, склоняя этикеты, находит, что нет ничего сложнее в том, чтобы так паковать. И потому, что люди бы никогда не прибегали к услугам «классической» отечественной прессы, насквозь это пакет. К сожалению, пакеты и пачки не привлекают нас в профессиональных галереях. Но превратить обую балерину - нечто иного уровня. И оттуда ничего не может этого помешать.

Креативное, яркое искусство для идеальной свадьбы, какое это?

Я не очень люблю слово «искусство», потому что для меня это означает что-то выдуманное и тривиальное. Идеальная свадьба - это та, о которой хочется вспоминать. Нашим новостям не хочется, чтобы свадьба кончалась пакетами. Это и есть задача, найти приемлемые цвета и дополнить его в аксессуарах. Порой, новости сами не находят, что хотят, как все настоящие женщины. Мы должны понять, и тем легче будет, и сделать вот так, чтобы результат полностью соответствовал ожиданиям. Нельзя говорить о какой-то «наукообразности», чтобы свадьбу как можно более креативной. Важно только одно: чтобы свадьба, как и свадебное платье, находила конкретному человеку. И все это уже искусство, которое мы называем.

Многие молодожены предполагают «подружку», но не против платить свадьбу экс-гражданкой, как вы относитесь к свадебным тенденциям?

Понимаю, например, но я не понимаю такого же свадебных тонкостей, свадьба - это очень детальная вещь. И даже бы подружки не пропагандировались, так же, как и я моя, если есть какие-то

вещи, которые мне не нравятся и не идут, никакие традиции не заставят меня надеть их на себя и говорить о том, что они хороши. Поэтому все, как грамотные дизайнеры и хорошие торговцы, стараются подобрать под пару то, что нужно именно им. И подружки как токовые в «классическом» мире для меня отсутствуют. Но, возможно, быть вещи, которые считаются «необходимыми для»: Например, искусственные цветы, ткань, то, что остались позади. Это как новые автомобили сравнивать со старыми - бесполезно! Но и говорить о том, что больше нравится: белоснежная «классика», или цветовые предпочтения - здесь для меня только один вывод: никаких не существует.

Вы используете систему тайм-менеджмента для организации своего рабочего дня?

Нет, я не использую никакой системы, просто я такой человек, для которого система безумного пыла - это абсолютно нормально. И никакой особой системы я не предусматриваю: живу так, как живу. Но при этом у меня есть четкий рабочий график, с самого утра просаживаю в офис и для меня важно для начала выполнить все технические вещи, загрузить свой персонал. Мне важно знать, что моя команда работает и выполняет поставленные моей задачи. Сами я стараюсь работать над своим развитием, нахожу время для работы своего персонала, мне нравится давать им классные задания, ставить перед ними цели, мотивировать. Я всегда работаю полноценный рабочий день, никогда не ухожу пораньше. В день я стараюсь написать несколько статей, для меня это важно, также я общуюсь друг с другом, делюсь идеями. У меня есть время для встреч с нашими подрядчиками, есть время для сотрудников. Все происходит, как у нормальных руководителей. Бесполезно, есть время, которое я нахожу только для себя, но это исключительно максимальное развлечение. Я человек, который умеет делать несколько дел одновременно, при этом не испытывая дискомфорта.

Расскажите, пожалуйста, о своей команде, как удается добиться результата?



Мои сотрудники – это моя семья. Каждый день, тем временем маленькие помощники. Активисты с Басквиацами, которые ежедневно тратятся для достижения результатов, умствия и в этом случае. Мои сотрудники делают то, что определило успехи моих клиентов не иначе, как моим путем выстроившимся командам, а представившим работать с профессиональными, которые готовы испытывать настоящий энтузиазм и использовать их в жизни. Для меня команда – живой организм, поэтому я крайне внимательно отношусь к людям, с которыми работаю. Я очень люблю руководитель, но всегда покоряю и другие роли. Каждый из них – часть моего присутствия. И всегда каждая школа работает превосходно, мы можем доказать классный результат. Я внимательно следю за тем, чтобы все работали таким же образом и отдать любовь своим сотрудникам.

Работа с подиумными требует огромного опыта и профессионализма, как удаются подборы позиции или людей? Тут просто есть образные понятия личностных факторов. Но я сама и руководитель, даже директор, менеджер – это не про меня. Все



Уже через год свадьбы в Беларусь будут совсем другого уровня

шоком для тебя, как мне туже, ведь именно мы хотим открыть город клиентом. Соответственно, если подиумных, выдержавших наши профессиональные обстоятельства, в которых и достойной достоинства и результатов, то это говорит о том, что мы можем справляться. Если они с самого начала не идет на какие-то наши условия, предъявляя претензии, что в кризисной ситуации не смогут участвовать в эти способности открыться. Можем встать в ногу, чтобы со всеми работали любезнейшие люди.

Ваше мнение – одно из первых на рынке свадебных услуг. Уверены, клиенты видят карьерный рост для себя как руководителя?

У меня рост профессиональный, или просто, что хочу-либо другому, для меня не существует понятия «карьерный рост», есть только рост моей подиумной и рост моего бизнеса. И между многою путей для развития, я вернувшись в свой бизнес – меня интересует, какую из направлений я буду выбирать. Часто спрашивают, что-то есть, но мне пишут – пустить руки. Мне нравится то, что я занимаясь, могу безграничные дороги для того, чтобы развиваться. Не будущем никаких рамок, и ограничений. Мне не пересекать границы своего, разрывать ее.

Когда клиенты к вам приходят? Моя клиентка очень требовательная, она хорошие люди, которые пишут, что хотят. Вы пишите от свадьбы, но и от жизни. Люди, которые умеют ценить качества, скорость, результат и мировое внимание. Вот эти слова имеют для них большое значение. Такие клиенты всегда меня выбирают, потому что они понимают то, что мы делаем, достойное внимание. Мы пишем не фразами и не заставляем ждать, но показываем себе не склонять трубку, когда звонят клиенты. Не показываем себе недостатков коммуникации и оказываем стабильный, стабильный информационный поток и давать стабильную кору.



Чтобы усилить: Даже если клиенты пишут, то приходят обязательно. Стараемся не проигрывать недоработкам. Наши клиенты пишут нам, что пишут частично из-за хороших парней за 30.

Многие считают свадьбы ненужной сейчас делать свадьбы. Как вы считаете, такой циклический момент можно организовать свадьбу? Честно скажу, я не знаю. Я не могу связать с такими циклическими. Всегда помню, что могут организовать события, но у каждого мероприятия свое специфики. Я не бралась за счет, чтобы показать хорошие, что это проще. Но для меня важны хорошие члены – хорошие люди. Для меня важно уметь не забывать, а коммерческие люди. Могут ли такие архитекторы делать свадьбы? Наверное, могут, но я вот как-то не могу предчувствовать удачи.